



**ЕКСКЛЮЗИВНИЙ СЕМІНАР
для учасників конференції
«BLACK SEA GRAIN.EUROPE – 2024»**

Спори у торгівлі агропродукцією: проблеми та вирішення

28 лютого 2024

Прага, Чехія

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ ПРО СЕМІНАР

Дата: 28 лютого 2024 р.

Час: 08:30-13:00

Локація: Corinthia Hotel 5*, Прага, Чехія

Оплата: 100 євро, реєстрація обов'язкова

AGA Partners, провідна юридична фірма у сфері міжнародної торгівлі та арбітражу, проведе семінар у Празі ексклюзивно для учасників «**BLACK SEA GRAIN.EUROPE – 2024**».

Цей семінар буде присвячено **актуальним проблемам, з якими зіткнулися трейдери агропродукції**. Спікери заходу розкажуть про останні тенденції щодо:

- Найбільш поширених **дефолтів** за контрактами купівлі-продажу
- **Форс-мажорних обставини**
- Розрахунку **збитків**

Учасники семінару дізнаються про типові помилки в таких спрах, можливі способи їх запобігання, наслідки невиконання контрактів купівлі-продажу **за англійським правом**, а також про багато інших питань, які виникають у повсякденній торгівлі трейдерів.

Спікери поділяться **практичними знаннями** зі свого унікального досвіду, отриманого за більш ніж 20 років консультування провідних сільськогосподарських компаній у більш ніж 500 лондонських арбітражних спрах.

Семінар ґрунтується на **аналізі реальних кейсів** з акцентом на основні виклики, які постають перед агробізнесом сьогодні.

Захід пройде у форматі **інтерактивного спілкування** спікерів та аудиторії, під час якого учасникам пропонується ставити запитання та обговорювати проблеми, з якими вони стикаються у повсякденній роботі.

СПІКЕРИ

	Іван Касинюк, партнер AGA Partners. Іван спеціалізується на консультуванні клієнтів у сфері міжнародної торгівлі та представництві їхніх інтересів у міжнародних комерційних арбітражах FOSFA, LMAA та інших лондонських арбітражних установах. Завдяки глибоким знанням англійського права та особливостей торгівлі товарами, Іван регулярно бере участь в англійських судових процесах у якості експерта. Іван брав участь у розробці унікального контракту GAFTA 78UA, розробленого спеціально для торгівлі в Чорноморському регіоні. Іван є членом-засновником Торгового комітету Чорноморського регіону GAFTA. Визнання: • «Юрист року» в Україні в сфері арбітражу – Legal Awards 2020, Юридична практика • «Юрист року» в сфері торгового права – Best Lawyers 2021 • Провідний юрист в Україні у сфері Вирішення спорів – The Legal 500 (2015-2019) • Рекомендований юрист в Україні у сфері Вирішення спорів – Chambers Europe and Chambers Global (2018-2023)
	Ірина Мороз, партнерка AGA Partners. Ірина є визнаним експертом у сфері міжнародного арбітражу, міжнародної торгівлі та агробізнесу. Ірина Мороз має унікальний досвід консультування клієнтів з усіх аспектів експортно-імпортних операцій та міжнародних вантажних перевезень. Великий досвід Ірини у вирішенні спорів включає складні комерційні арбітражі у найбільших арбітражних установах (ICC, SCC, LCIA), а також торговельні та морські спори в FOSFA, LMAA та RSA. Визнання: • Провідний юрист України практики Міжнародної торгівлі – The Legal500 (2020-2023) • Провідний юрист України у сфері міжнародного арбітражу та Торгового права – Best Lawyers (2018-2022) • Рекомендований юрист в Україні у сфері Вирішення спорів – Chambers Europe and Chambers Global (2022-2023)



Анастасія Шевчук, юристка AGA Partners

Анастасія Шевчук є юристкою AGA Partners, яка спеціалізується на комерційному арбітражі, врегулюванні спорів між торговими компаніями та міжнародному торговому праві.

Анастасія регулярно бере участь у консультуванні клієнтів з широкого кола питань міжнародної торгівлі, українського законодавства та англійського договірного права. Анастасія також регулярно супроводжує арбітражні провадження в арбітражних інституціях FOSFA, LMAA та RSA.

- Членкиня Ради Комітету з аграрного права – Асоціація правників України
- В процесі отримання кваліфікації практикуючого соліситора Великобританії.

ПРОГРАМА СЕМІНАРУ

28 лютого 2024, середа

08:30 - 09:00

Ранкова кава

09:00 - 09:45

УКЛАДЕННЯ ДОГОВОРУ

- Підготовка до укладення договору
- Як правильно укласти договір купівлі-продажу?
- Умови договору (істотні, неістотні та невизначені умови)

Практичне завдання: *Чи був укладений контракт?*

09:45 - 10:30

ФОРС-МАЖОР: ДЕТАЛІ МАЮТЬ ЗНАЧЕННЯ!

- Що має бути включено до положення про форс-мажорні обставини?
- Як слід застосовувати положення про форс-мажорні обставини та військові ризики?
- Коли ви маєте право розірвати договір?
- Як реагувати на оголошення про форс-мажорні обставини?

Практичне завдання: *Поставка в рамках Чорноморської зернової ініціативи*

10:30 – 11:15

ТОВАР, ОПИС, ЯКІСТЬ, СТАН

- Які умови якості містяться у вашому договорі: Опис/Специфікація/Стан?
- Сертифікат якості – остаточний і обов'язковий?
- Що робити у разі недоговірної якості товару?

Практичне завдання: *Незначний дефект якості чи ні?*

11:15 – 11:30

Кава брейк

11:30 - 12:00

УМОВИ ОПЛАТИ

- Розумно погоджуйте умови оплати!
- Як впоратися із затримками платежів?

12:00 - 12:30

ДЕФОЛТ І ЗБИТКИ: ТУРБУЛЕНТНОСТІ НА ТОВАРНИХ РИНКАХ

- Що можна вважати дефолтом?
- Що робити, якщо ваш контрагент порушує договір?
- Як визначити дефолтну ціну для відшкодування збитків?
- Що ще можна вимагати в якості відшкодування збитків?

Практичне завдання: *Чи мала право сторона розірвати договір?*

12:30 - 13:00

Сесія запитань і відповідей